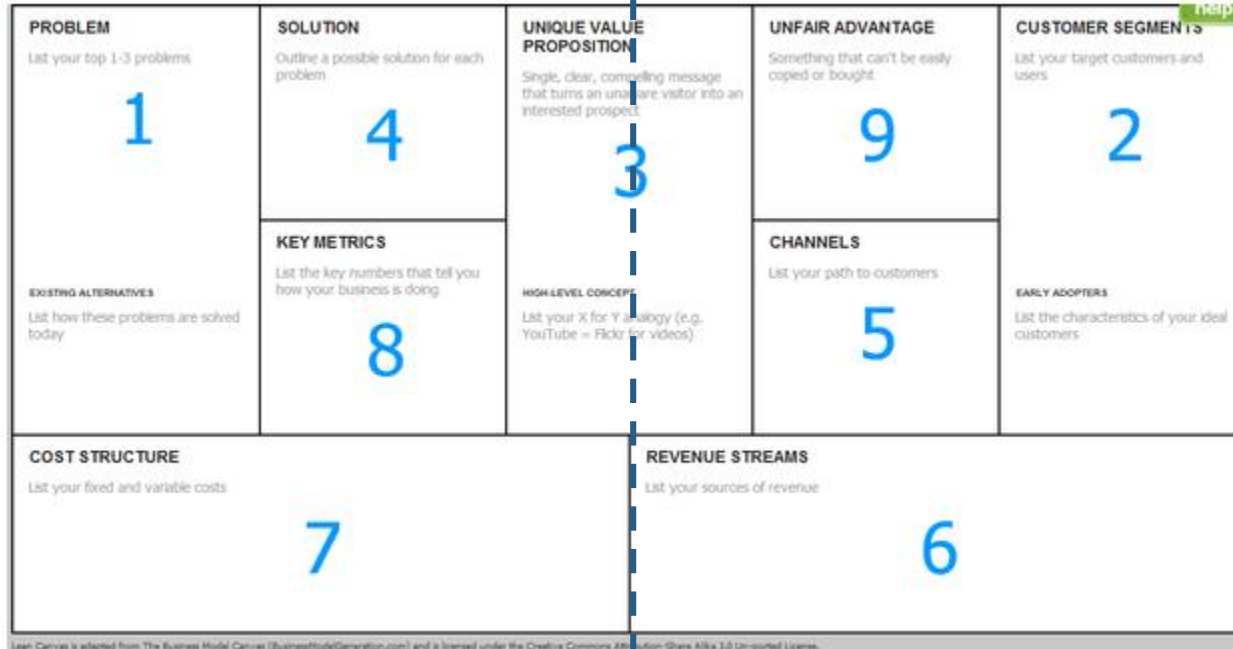


# Taller: Simplifica y Optimiza. Usa Lean Business Canvas

---

Antonio Medina



**PRODUCT**

**MARKET**



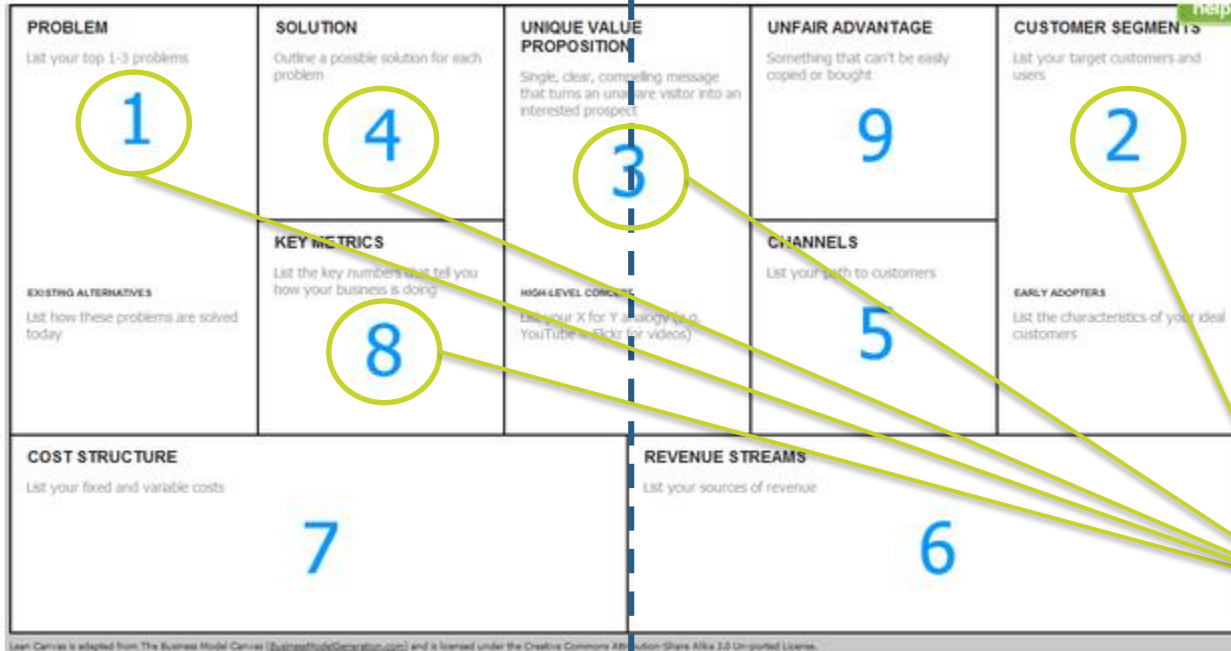
Created by Ash Maurya as an adaption for the original Canvas to support Lean Startups



Great for creating a new products, services or problem solutions rapidly, focusing on specific customers issues

- **Casos prácticos (elegid 1)**
  - **Nueva solución de negocio:** Como viajero frecuente, quiero una forma de tener todas mis tarjetas de puntos en mi móvil para liberar mi cartera de tarjetas y poder utilizarlas rápidamente
  - **Kaizen:** Como Jefe del Service Desk, quiero una forma de reducir el número de incidentes recurrentes que no requieren expertise técnico y liberar a mi equipo para que se centren en incidentes más importantes en los que nos retrasamos
- **Roles en cada equipo**
  - **Nueva solución de negocio:**
    - Desarrollador (arquitectura, etc.)
    - Finanzas (costes, ROI, etc.)
    - Comercial (comercialización, etc.)
    - Legal (protección datos, etc.)
  - **Kaizen:**
    - Jefe del Service Desk
    - Representante del usuario
    - Técnico del Service Desk
    - Lean Coach

- 1. Iteración 1: preparar un Canvas Mínimo Viable que dé respuesta al caso práctico - 20 minutos;**
- 2. Feedback 5 mins:**
  - I. Explicad vuestro Canvas a un colega de un grupo diferente – 2 mins;
  - II. Escuchad y recoged el feedback de vuestro colega – 3 mins;
- 3. Iteración 2: incorporad el feedback en vuestro Canvas – 5 mins**
- 4. Un equipo presentará el Canvas a la audiencia – 2/3 mins**



Created by Ash Maurya as an adaption for the original Canvas to support Lean Startups



Great for creating a new products, services or problem solutions rapidly, focusing on specific customers issues

Canvas Mínimo Viable

PRODUCT

MARKET

- **Valorad el taller con vuestros smartphones!**

